Gebrauchte Spiele verkaufen

AUS ALT MACH GELD

Wohin mit falsch geschenkten oder allzu schnell durchgeklickten Spielen? Mit unserem Verkaufsführer gibt's auch noch Geld dafür.

Juhuuuuu! Unter dem Weihnachtsbaum liegt **Call of Duty 2**! Aber ach, schon am zweiten Feiertag ist die Ballerei durchgespielt und die Luft raus. Anderes Beispiel: Ihr Lebenspartner schenkt Ihnen freudestrahlend **World of WarCraft** – aber Sie haben gar keinen Internetanschluss. Oder Sie bekommen **Pro Evolution Soccer 5**, das Sie sich erst zwei Tage vorher selbst gekauft haben. Selbst begeisterte PC-Spieler können also nicht jedes Software-Geschenk brauchen. Wohin mit den durchgespielten, nutzlosen, doppelten Programmen?

Off- oder online?

Logisch, die ungeliebten Geschenke machen Sie am besten zu Bargeld, das Sie in Wunschtitel investieren können. Der Idealfall: Das Spiel ist noch originalverpackt und Oma hat den Kassenzettel aufbewahrt – Umtausch oder Rückgabe sind kein Problem. Aber was tun, wenn die Schachtel offen ist? In diesem Fall tragen Sie die Software am besten zum Gebraucht-Spielehändler. Während in den USA selbst große Ketten mit bereits benutzten Spielen handeln, übernehmen hierzulande nur kleine Fachläden dieses Geschäft – aber auch die örtlichen Ableger der US-Kette EB Games. Je nach Zustand der Ware zahlen die bis zu einem Drittel des Neupreises, für ein optimal erhaltenes **Age of Empires 3** etwa kassieren Sie rund 20 Euro. Das verkauft der Händler dann für 40 Euro weiter. Sein Vorteil: Die Differenz von 20 Euro bleibt komplett im Laden, ohne Abgaben an Publisher und Vertrieb. Ihr Vorteil: Versandkosten entfallen, Sie bekommen sofort Geld auf die Hand. Allerdings lässt sich der Händler seine Dienste teuer bezahlen, schließlich könnten auch Sie deutlich mehr kassieren. Aktuelle Top-Titel erlösen beim Internet-Auktionshaus Ebay in den Monaten nach Erscheinen zwischen 30 und 40 Euro. Deshalb ist ein Blick auf die Online-Gebrauchthändler interessant.

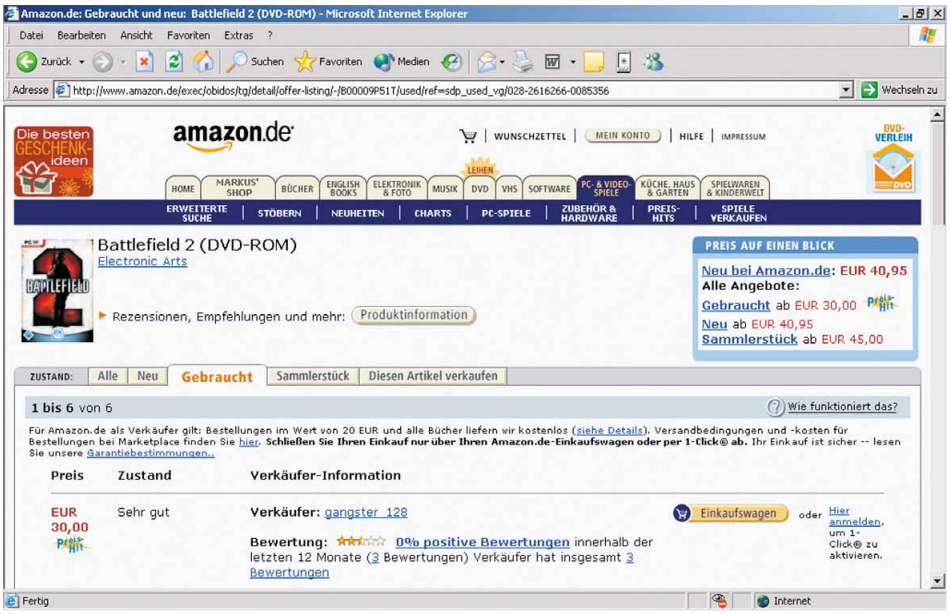
Riese Ebay

Erster Gedanke beim Thema Online-Verkauf: Ebay. Tatsächlich hat die Auktions-Webseite ein riesiges Angebot an gebrauchten Spielen, meist stehen rund

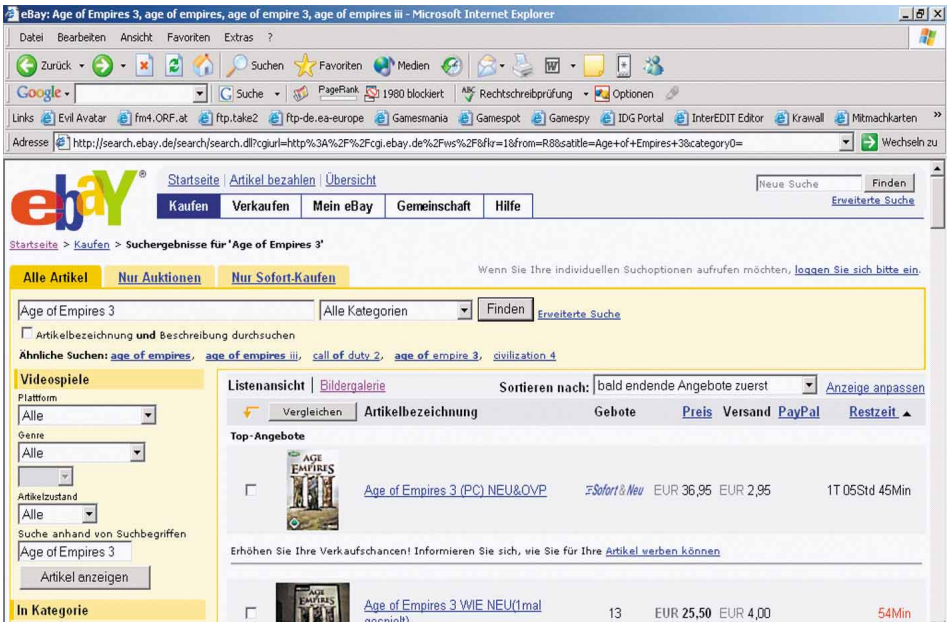
Rund 140 Ebay-Angebote für AoE 3 gab es Mitte Dezember.

PREIS-BEISPIEL AGE OF EMPIRES 3

Plattform	Spieleladen	Ebay	Amazon Marketplace
Gebrauchtpreis ca.	40 ¤	40 ¤	40 ¤
Gebühren	20 ¤	1,60 ¤ Pauschale + 5% des Preises (2 ¤) = 3,60 ¤	1,14 ¤ Pauschale + 15% des Preises (6 ¤) = 7,14 ¤
Erlös	20 ¤	36,40 ¤	32,86 ¤
Pro/Kontra	⊕ sofort Geld ⊕ keine Versandkosten ⊖ hohe Händlermarge	⊕ geringe Gebühren ⊕ schützende Ebay-Regeln ⊕ massig potenzielle Käufer ⊖ Zahlungsabwicklung ⊖ Versand-Stress	⊕ Amazon zahlt sofort ⊕ Marketplace-Richtlinien ⊕ viele Interessenten ⊖ Gebühren ⊖ Versand-Stress



Vorteil von Amazon Marketplace: Sie brauchen sich nicht um das Eintreiben des Kaufpreises zu kümmern.



Spieleverkauf bei Ebay: Das Angebot ist riesig, die Abwicklung der Auktionen vergleichsweise preiswert.

50.000 Artikel zum Verkauf. Anders als die Werbung suggerieren will, ist Ebay jedoch kein Schnäppchenparadies: Auch hier enden die meisten Gebote für unser Beispiel **Age of Empires 3** bei rund 40 Euro. Durch die Auktionen kommen also meist faire Preise für Ihre Ware zustande.

Wer bei Ebay verkaufen will, muss sich zunächst als Verkäufer registrieren. Sobald Sie einen Artikel zum Verkauf anbieten, will Ebay Gebühren, abhängig vom angegebenen Startpreis. Wer etwa mindestens 25 Euro für seine Software haben möchte, muss pauschal 1,60 Euro berappen. Bei Ablauf der Auktion ist eine weitere Gebühr fällig, bei Spielen normalerweise fünf Prozent des Verkaufspreises. Dadurch kostet Sie die Transaktion bei einem Preis von 40 Euro insgesamt 3,60 Euro. Da die Versandkosten in der Regel der Käufer trägt, ist der Handel über Ebay damit vergleichsweise billig. Nachteil: Um die finanzielle Abwicklung müssen Sie sich selber kümmern, sprich den Zahlungseingang auf Ihrem Konto überprüfen und erst dann versenden – ein nicht zu unterschätzender Verwaltungsaufwand. Außerdem gilt unser Beispiel nur für die Standardversion einer Auktion, für zusätzliche Bilder auf der Website und ähnliche Blickfänge müssen Sie mehr zahlen. Eine verständliche Gebührenübersicht verschafft schnell Überblick: ➤ WWW.GAMESTAR.DE QUICKLINK: M30.

Spiele-Marktplatz

Wesentlich bequemer als bei Ebay werden Sie Ihre Spiele bei Amazon los. Der Online-Händler unterstützt mit seinem Marketplace-System den Verkauf benutzter Artikel. Jeder Website-Besucher, der nach Ihrem Spiel sucht, bekommt neben dem Amazon-Neuangebot auch Ihr Gebrauchtspiel (neben denen anderer Verkäufer) angezeigt. Auch hier gilt: Mit rund 40 Euro erzielt unser **Age of Empires 3** einen fairen Preis. Kein Wunder, denn der kommt hier nicht durch eine Auktion zustande, sondern wird vom Verkäufer selbst eingegeben. Und da ist es natürlich sinnvoll, einen marktüblichen Wert zu wählen – bei Mondpreisen bleiben Sie auf der Ware sitzen. Der Clou des Marketplace: Die Abwicklung der Zahlung wird komplett von Amazon übernommen. Sobald ein Käufer zuschlägt, überweist die Firma Ihnen den Kaufpreis abzüglich Gebühren. Die fallen dafür wesentlich höher aus als bei der Konkurrenz. Jeder erfolgreiche Verkauf kostet Sie pauschal 1,14 Euro, dazu kommen 15 Prozent des Preises, in unserem Beispiel 6 Euro. Dadurch landen von den 40 Euro für **Age of Empires 3** nur 32,86 Euro auf Ihrem Konto. Entscheiden Sie selbst, ob Ihnen der Komfort bei der finanziellen Abwicklung diesen doch recht saftigen Gewinnabschlag wert ist.

Rest der Welt

Neben den beiden eben genannten »großen« Websites gibt es eine Vielzahl kleinerer Gebrauchtbörsen und Handelsplattformen. Die unterscheiden sich teils deutlich in Leistungsumfang und Gebührenhöhe und sind deshalb mitunter einen Blick wert. Bedenken Sie aber: Um Ihr Spiel erfolgreich zu verkaufen, sollten Sie das Angebot möglichst vielen Interessenten zeigen. Dazu sind Ebay und Amazon Marketplace ideal. Außerdem schützt dort ein ausgefeiltes und tausendfach erprobtes Regelwerk Verkäufer und Käufer weitgehend vor Enttäuschungen. Schließlich wollen Sie die überflüssigen Spiele möglichst schnell los werden und das Geld in neue, spannende Titel stecken. MS

TIPPS FÜR EBAY-VERKÄUFER

1 Beginnen Sie mit einem niedrigen Verkaufspreis, möglichst 1 Euro. Wenn die Ware es wert ist, kommt während der laufenden Auktion ein fairer Preis von selbst zustande.

2 Berappen Sie den Aufpreis für ein Galeriebild, und fotografieren Sie per Digitalkamera die Spielepackung sowie Handbuch und CDs. So kann der Käufer etwaige Gebrauchsspuren gleich erkennen, und Sie vermeiden späteren Ärger.

3 Erklären Sie genau und ehrlich, was Sie eigentlich verkaufen. Sind die Handbücher vollständig dabei? Hat die CD Kratzer? Ist das Spiel bereits online registriert? Verschweigen Sie nichts, sonst hagelt es später negative Bewertungen.

4 Verzichten Sie auf eine überhöhte Versandkostenpauschale, und geben Sie das tatsächliche Porto an.

5 Bei brandneuen Spielen kann es sinnvoll sein, eine »Sofort kaufen«-Auktion zu starten. So kann der Käufer sofort zuschlagen, und Sie kommen schneller an Ihr Geld.